

# Working Student (m/f/d) New Sales Management

---

## We're Hiring

### Aufgaben

Unterstützung unseres Sales Managers bei täglichen Aufgaben (u.a. CRM System Datenpflege, E-Mail-Verkehr, Vorbereitung von Präsentationen, usw.)

Untersuchung von potenziell neuen Märkten und analysieren von Markttrends

Unterstützung bei der Planung und Durchführung von nationalen und internationalen Verkaufskampagnen

Unterstützung bei der Generierung von Leads und Optimierung unserer Conversion Rate

Bearbeitung der Kundenanfragen

Unterstützung bei Vertragserstellung für unsere Kunden und bei dem Vertragsabschluss

Erstellung und Analyse von Berichten

### Qualifikationen

Eingeschriebener Student (m/f/d) im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder in einem vergleichbaren Fach mit Schwerpunkt Sales

Erste Erfahrungen in einem kundenorientierten Geschäft ist ein Plus

Starke Kommunikation und Zeitmanagement Fähigkeiten

Ergebnisorientierte Mentalität und analytische Denkweise

Fließende Deutsch und Englischkenntnisse (mündlich und schriftlich)

Ausgeprägte Lösungsorientierung sowie Freude am Umgang mit Menschen

Fundierte Kenntnisse in MS Office

Hands-on Mentalität

### Wir bieten

Praktikum/ Werkstudententätigkeit in einem starken, expandierenden Unternehmen

Direkter Kontakt zu spannenden internationalen Kunden aus unterschiedlichen Bereichen

Start-up-Geist: Flache Hierarchien, entspannte und professionelle Arbeitsatmosphäre

Modernes Büro im Herzen Münchens

Attraktive Vergütung

Verschiedene Events und Teamaktivitäten während des Jahres

Weiterentwicklungsmöglichkeiten

We look forward to receiving your compelling application with a possible start date and salary expectations. In case you have further questions, please feel free to contact [jobs@idnow.de](mailto:jobs@idnow.de)

# Working Student (m/f/d) New Sales Management

---

## Additional information

Location	<b>Munich</b>
Position type	<b>Student intern</b>
Start of work	<b>As of now</b>

## Responsible

Pamela Sylaj